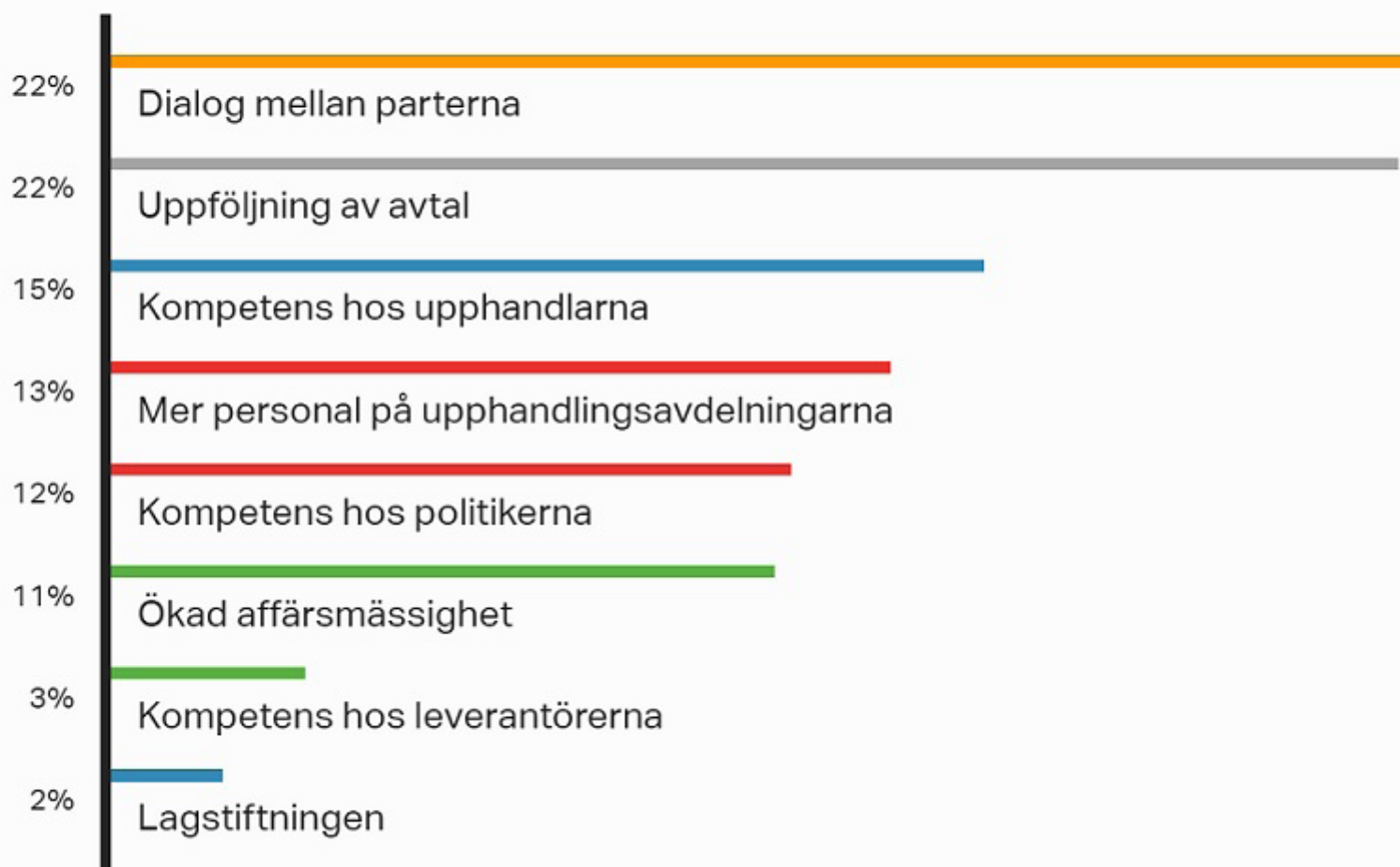


Fördela 100 miljoner mellan de olika alternativen.



Visa exempel på när och hur man får göra dialog.

Information om att dialog är ok Bjud in leverantörer för dialog

Utveckla färdiga koncept kring olika upphandlingskoncept, exempelvis konkurrenspräglad dialog. Standardiserad certifiering av upplandare!

Ökad kunskap, våga prata och utmana, nyttja goda exempel från andra.

Riktlinjer, utbildning när och dialog får hållas, plattform för dialog, engagemang utanför egna verksamheten, hitta incitament

Sammanställ goda exempel på hur man kan jobba med dialog. Ta fram metoder och utbildningar på central nivå.

FFU på remisser, fler dialogmakare.

Metoder, erfarenhetsutbyte, uppföljning, begreppsdefinitioner för bägge sidor

Avsätt mer tid för upphandlingarna så möjligheterna att möta leverantören ökar

Tydliggör när dialog inte är möjlig. För att allt annat är möjligt.

Våga bjud in till dialog - läs på i handledningen utgiven av KKV Erfarenhets utbyte

