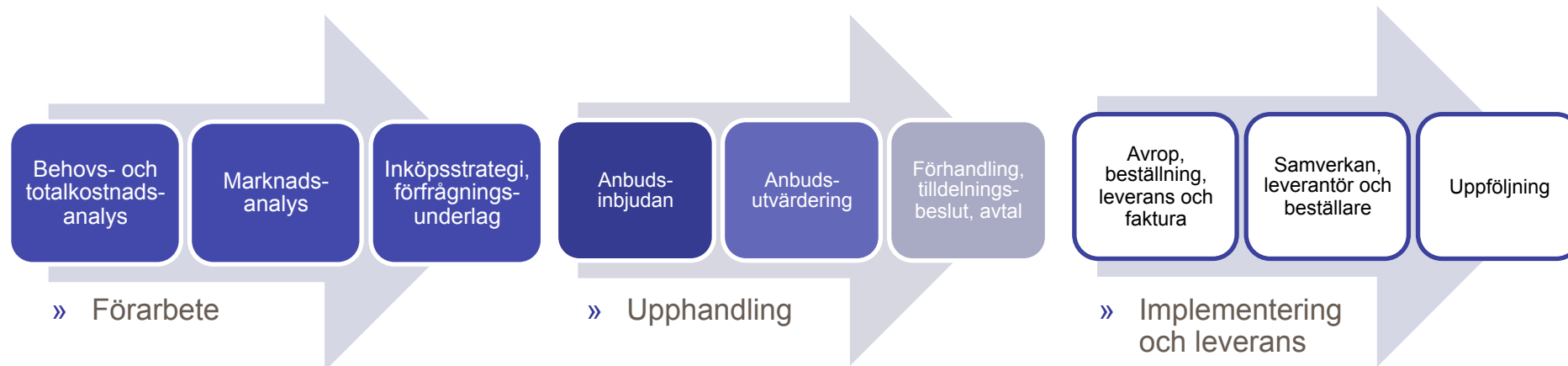




Förhandling inom ramen för den offentliga affären

Umeå, 16 februari 2017





När ska jag förhandla?

Hur ska jag förhandla?

Vad ska jag förhandla om?

Vem ska förhandla?

Påverkan



Hävstång

Strategisk

Icke-kritisk

Flaskhals

Leveransrisk

»Förarbete

Behovs- och
totalkostnads-
analys

Marknads-
analys

Inköpsstrategi,
förfrågnings-
underlag

VAD? Dialog – informationsutbyte

VARFÖR? Förstå marknaden/köparen
Utforska möjligheter utifrån behov
Skapa förtroende
Sätta agendan

REGLER? Likabehandling
Transparens

» Upphandling

Anbuds-
inbjudan

Anbuds-
utvärdering

Förhandling,
tilldelnings-
beslut, avtal

Före vs efter 1/1 2017?

Hård praxis

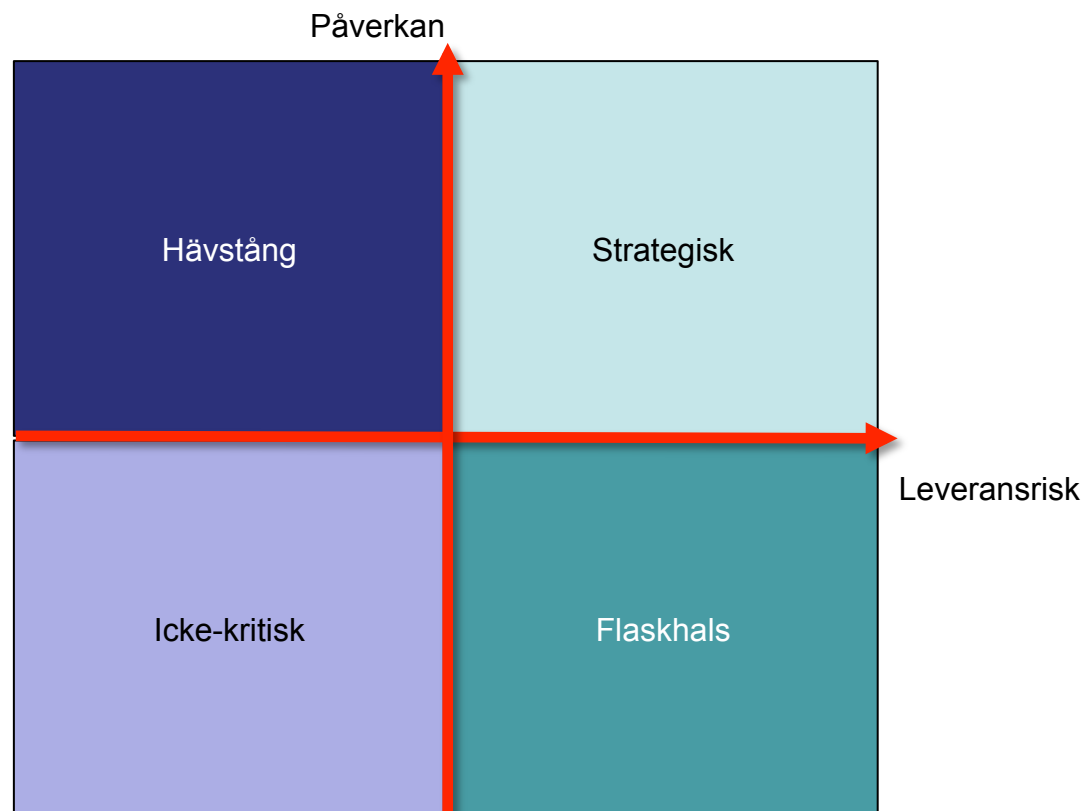
···men de flesta
upphandlingar tillåter redan
idag förhandling

Ny uppdelning av varor tjänster =
de flesta upphandlingar omfattas
av direktivet

Förhandling är fortfarande inte ett
huvudförfarande

Nya regler från 2017-01-01

- Om behovet inte kan tillgodoses utan anpassning av lättillgängliga lösningar





Nya regler från 2017-01-01

- Om upphandlingen inbegriper formgivning eller innovativa lösningar
- Om det finns ”särskilda omständigheter”
- Om den upphandlande myndigheten inte med tillräcklig precision kan utarbeta tekniska specifikationer med hänvisning till en standard...
- Om de anbud som lämnats vid ett öppet eller selektivt förfarande är ogiltiga eller inte acceptabla

Vad får man förhandla om?

- Vad finns det egentligen för begränsningar?
 - Inte minimikraven eller utvärderingskriterierna
 - Transparens
 - Likabehandling
 - Väsentliga förändringar
- Vilka möjligheter finns?
 - Den information som lämnas i upphandlingsdokumenten ska vara tillräcklig för att en leverantör ska kunna bedöma upphandlingens art och omfattning och därmed kunna ta ställning till om den ska ansöka om att få delta i förfarandet.

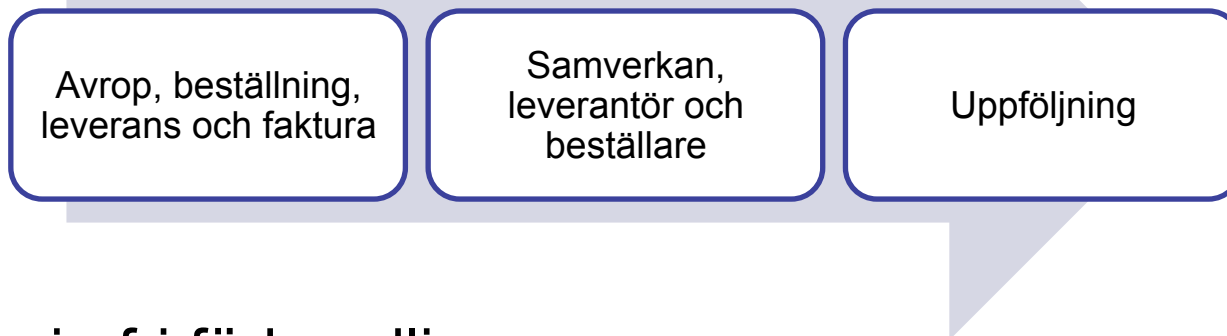


Vad får man förhandla om?

- Pris?
- Hur anbudet är utformat?
- Avtalsvillkor?

- Tänk på följande:
 - Var tydlig med vad ni vill förhandla om – då kommer det in bättre anbud
 - Ange när förhandlingen avslutas
 - Skapa ett ”dokumentspår”
 - Sök äkta konkurrens

» Implementering och leverans



I princip fri förhandling, men beakta de nya reglerna om förändring av avtal!

- kontraktets eller ramavtalets övergripande karaktär får inte ändras och eller...
- ökningen eller minskningen av kontraktets eller ramavtalets värde är lägre än 10 % av totalen och alltid mindre än 1,9 mkr

Förändringen ska anges i avtalet

Förutsättningarna för tillämpningen ska vara tydliga

Omfattningen och arten av förändringarna ska anges



Kontaktuppgifter

Ramberg Advokater

Jakobsbergsgatan 13

Box 7531

103 93 Stockholm

www.ramberglaw.se

Björn Bergström

070-508 47 68

bjorn.bergstrom@ramberglaw.se

Johan Stern

070-518 68 17

johan.stern@ramberglaw.se