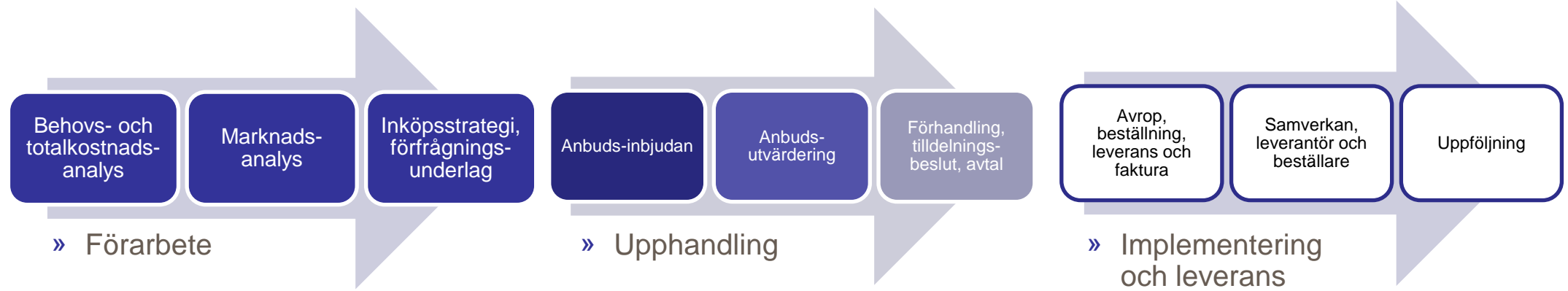




Förhandling inom ramen för den offentliga affären

Göteborg, 2 mars 2017





När ska jag förhandla?

Hur ska jag förhandla?

Vad ska jag förhandla om?

Vem ska förhandla?

Påverkan



Leveransrisk



» Förarbete

Behovs- och
totalkostnads-analys

Marknads-analys

Inköpsstrategi,
förfrågnings-
underlag

VAD?

Dialog – informationsutbyte

VARFÖR?

Förstå marknaden/köparen

Utforska möjligheter utifrån behov

Skapa förtroende

Sätta agendan

REGLER?

Likabehandling

Transparens

» Upphandling

Anbuds-inbjudan

Anbuds-
utvärdering

Förhandling,
tilldelnings-beslut,
avtal

Före vs efter 1/1 2017?

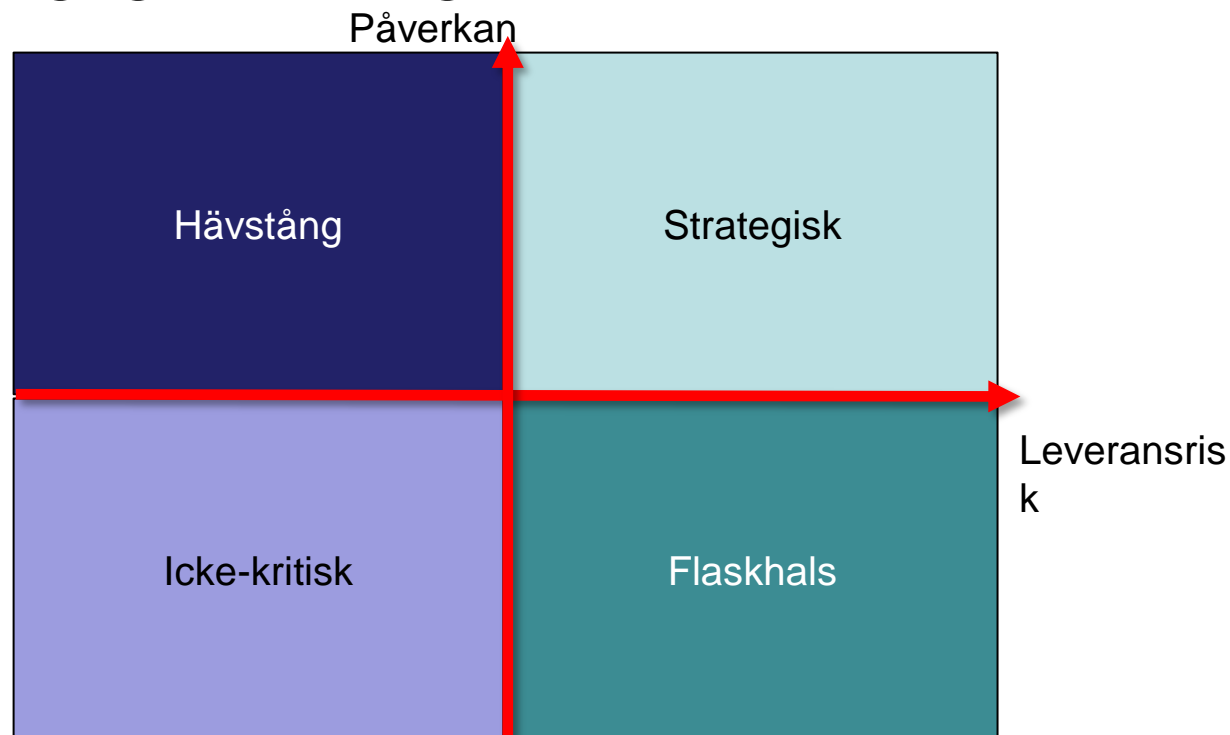
Hård praxis

...men de flesta
upphandlingar tillåter redan
idag förhandling

Ny uppdelning av varor tjänster =
de flesta upphandlingar omfattas av
direktivet
Förhandling är fortfarande inte ett
huvudförfarande

Nya regler från 2017-01-01

- Om behovet inte kan tillgodoses utan anpassning av lättillgängliga lösningar





Nya regler från 2017-01-01

- Om upphandlingen inbegriper formgivning eller innovativa lösningar
- Om det finns ”särskilda omständigheter”
- Om den upphandlande myndigheten inte med tillräcklig precision kan utarbeta tekniska specifikationer med hänvisning till en standard...
- Om de anbud som lämnats vid ett öppet eller selektivt förfarande är ogiltiga eller inte acceptabla

Vad får man förhandla om?

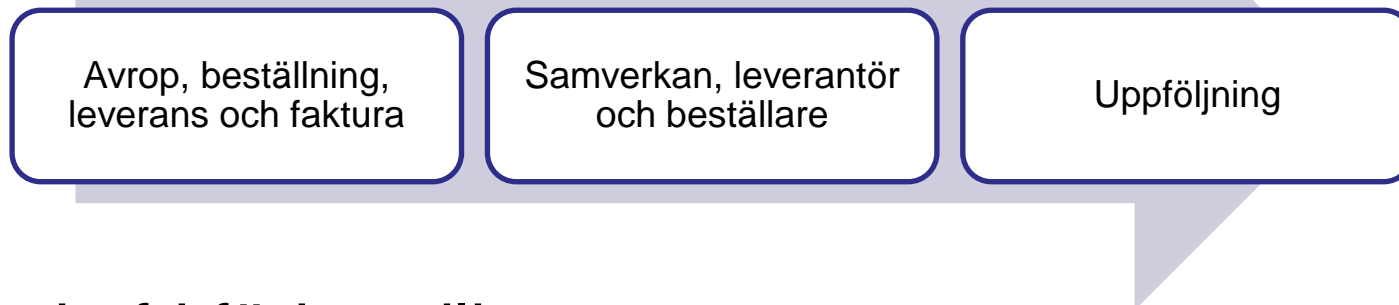
- Vad finns det egentligen för begränsningar?
 - Inte minimikraven eller utvärderingskriterierna
 - Transparens
 - Likabehandling
 - Väsentliga förändringar
- Vilka möjligheter finns?
 - Den information som lämnas i upphandlingsdokumenten ska vara tillräcklig för att en leverantör ska kunna bedöma upphandlingens art och omfattning och därmed kunna ta ställning till om den ska ansöka om att få delta i förfarandet.



Vad får man förhandla om?

- Pris?
- Hur anbudet är utformat?
- Avtalsvillkor?
- Tänk på följande:
 - Var tydlig med vad ni vill förhandla om – då kommer det in bättre anbud
 - Ange när förhandlingen avslutas
 - Skapa ett "dokumentspår"

» Implementering och leverans



I princip fri förhandling, men beakta de nya reglerna om förändring av avtal!

- kontraktets eller ramavtalets övergripande karaktär får inte ändras och
- ökningen eller minskningen av kontraktets eller ramavtalets värde är lägre än 10 % av totalen

Förändringen ska anges i avtalet

Förutsättningarna för tillämpningen ska vara tydliga

Omfattningen och arten av förändringarna ska anges

Kontaktuppgifter



Ramberg Advokater

Jakobsbergsgatan 13

Box 7531

103 93 Stockholm

www.ramberglaw.se

Björn Bergström

070-508 47 68

bjorn.bergstrom@ramberglaw.se

Johan Stern

070-518 68 17

johan.stern@ramberglaw.se