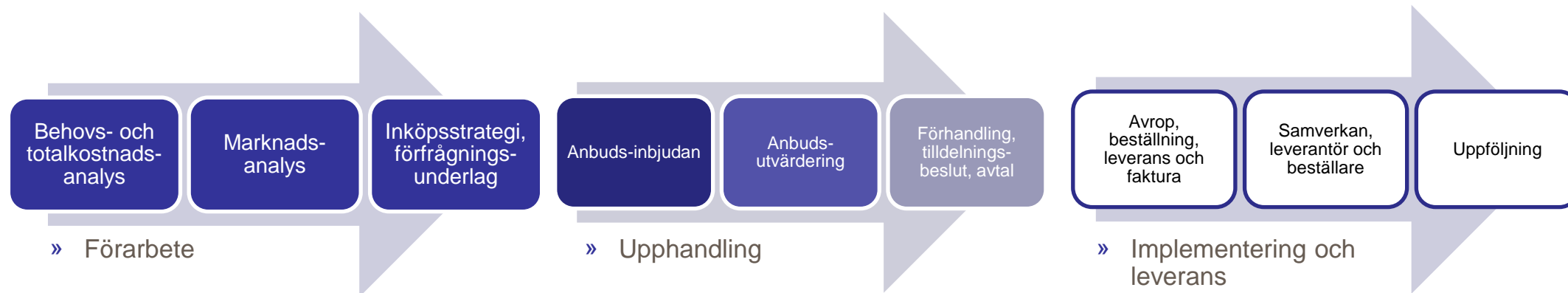




Förhandling inom ramen för den offentliga affären

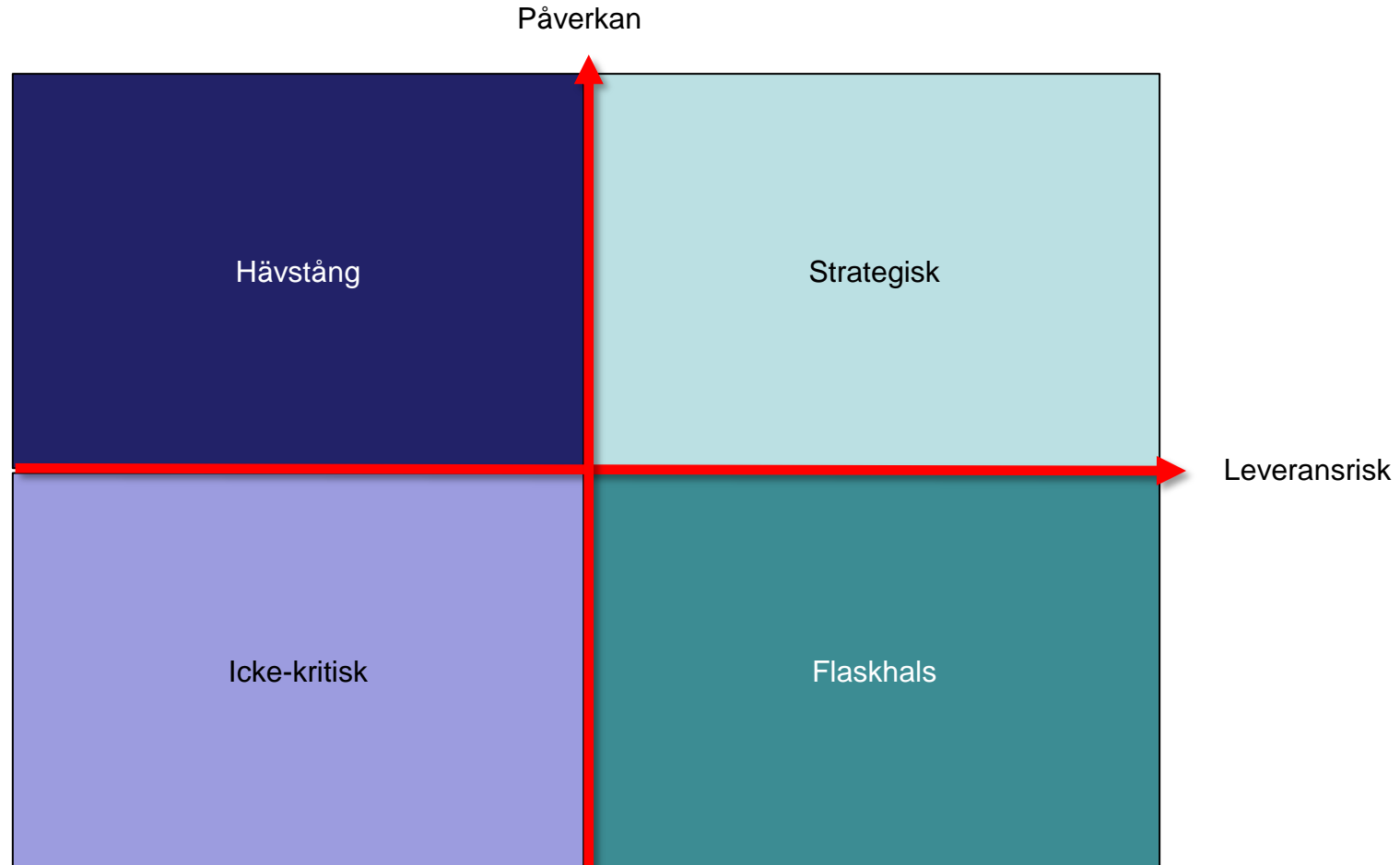
Stockholm, den 9 mars 2017

Upphandlingsprocessen





Överväganden





Grundläggande frågeställningar

- När ska jag förhandla?
- Vad ska jag förhandla om
- Hur ska jag förhandla?
- Vem ska förhandla



»Förarbete

Behovs- och
totalkostnads-analys

Marknads-analys

Inköpsstrategi,
förfrågnings-
underlag

VAD?

Dialog – informationsutbyte

VARFÖR?

Förstå marknaden/köparen

Utforska möjligheter utifrån behov

Skapa förtroende

Sätta agendan

REGLER?

Likabehandling och transparens

Jäv

» Upphandling



Före vs efter 1/1 2017?

Hård praxis

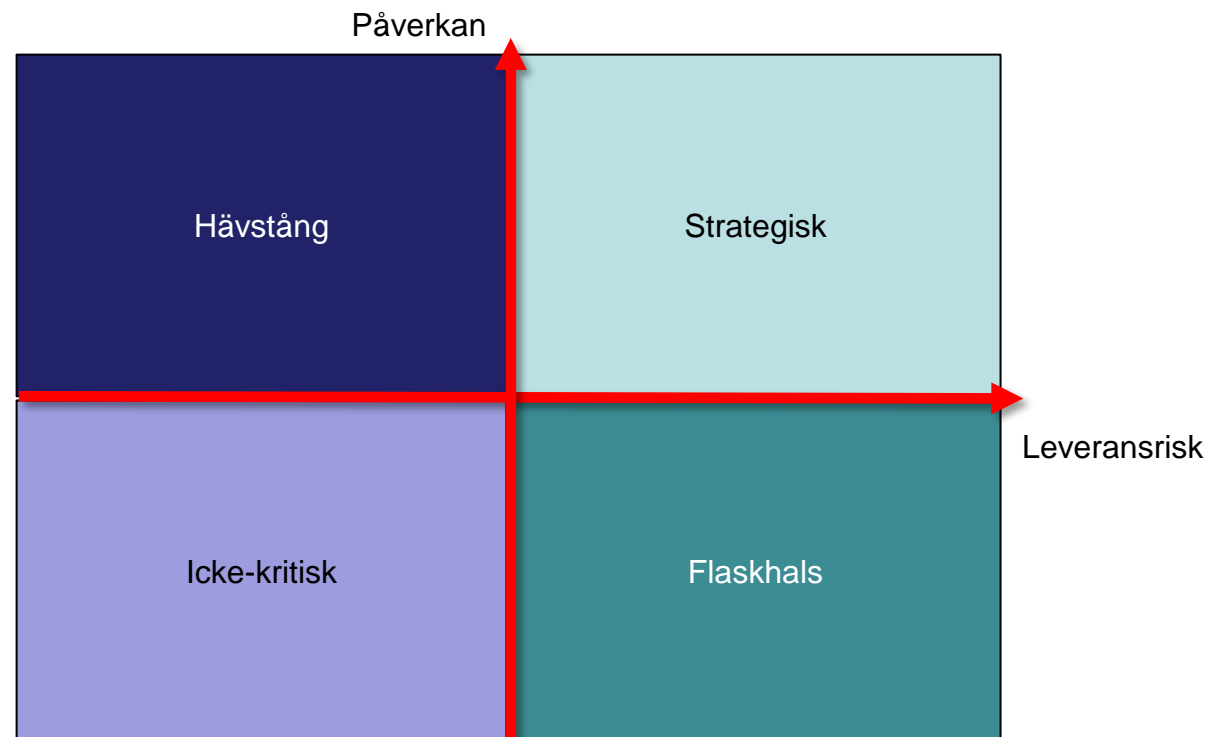
...men de flesta upphandlingar tillåter redan idag förhandling

Ny uppdelning av tjänster = de flesta upphandlingar omfattas av direktivet

Förhandling är fortfarande inte ett huvudförfarande

Nya regler från 2017-01-01

- Om behovet inte kan tillgodoses utan anpassning av lättillgängliga lösningar





Nya regler från 2017-01-01

- Om upphandlingen inbegriper formgivning eller innovativa lösningar
- Om det finns ”särskilda omständigheter”
- Om den upphandlande myndigheten inte med tillräcklig precision kan utarbeta tekniska specifikationer med hänvisning till en standard...
- Om de anbud som lämnats vid ett öppet eller selektivt förfarande är ogiltiga eller inte acceptabla

Förutsättningar

- Vad finns det egentligen för begränsningar?
 - Inte minimikraven eller utvärderingskriterierna
 - Transparens
 - Likabehandling
 - Väsentliga förändringar
- Vilka möjligheter finns?
 - Den information som lämnas i upphandlingsdokumenten ska vara tillräcklig för att en leverantör ska kunna bedöma upphandlingens art och omfattning och därmed kunna ta ställning till om den ska ansöka om att få delta i förfarandet.



Vad får man förhandla om?

”Den upphandlande myndigheten ska förhandla med anbudsgivarna om förbättringar i deras anbud.”

- Hur anbudet är utformat?
- Krav?
- Avtalsvillkor?
- Pris?

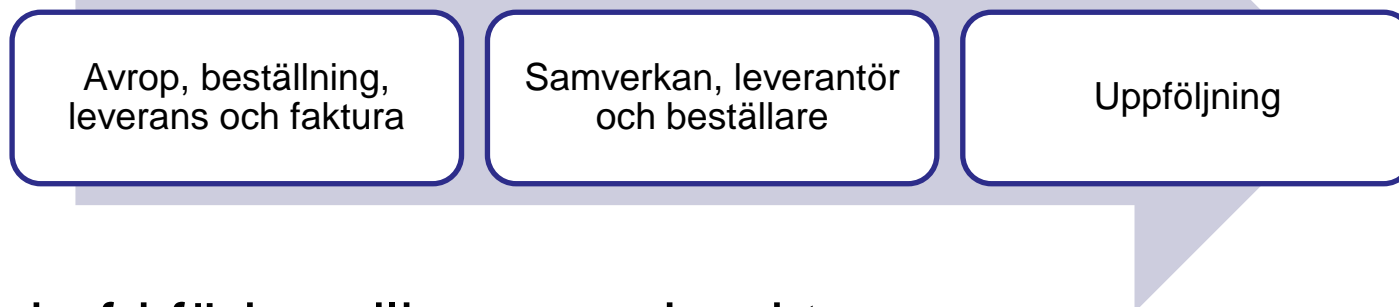


Att tänka på

- Avsätt tillräckligt med tid
- Säkerställ resurser och kompetens
- Var tydliga med vad ni vill förhandla om – då kommer det in bättre anbud
- Ange när förhandlingen avslutas
- Skapa ett "dokumentspår"
- Sök äkta konkurrens



» Implementering och leverans



I princip fri förhandling, men beakta de nya reglerna om förändring av avtal!

- kontraktets eller ramavtalets övergripande karaktär får inte ändras och
- ökningen eller minskningen av kontraktets eller ramavtalets värde är lägre än 10 % av totalen och alltid mindre än 1,9 mkr

Förändringen ska anges i avtalet

Förutsättningarna för tillämpningen ska vara tydliga

Omfattningen och arten av förändringarna ska anges



Kontaktuppgifter

Ramberg Advokater

Jakobsbergsgatan 13

Box 7531

103 93 Stockholm

www.ramberglaw.se

Björn Bergström

070-508 47 68

bjorn.bergstrom@ramberglaw.se

Johan Stern

070-518 68 17

johan.stern@ramberglaw.se